

「お客様を楽しませる」お店になろう！

～Ichikawa 商人塾 番外編～

商品が売れるようになった お店の改善事例



& 実践！ひとことPOPづくり

Point

すぐにでも実践できる手法で売上をアップさせた店舗の改善事例を見て、
今日から自店にも活かせるヒントを探しましょう。
また、思わず商品に手を伸ばしたくなる、
お客様の背中を押す「ひとことPOP」の具体的な作り方を実践的に学びます。



【日時】 3月26日（月） 14～17時
市川駅行政サービスセンター内
【会場】 I-link ルーム1・2
(JR 市川駅南口直結)

講師 矢吹 ちおり 氏 (エルベプランナーズ 代表) より

すぐにでもできる！でも意外とできていない…
そうした販促手法を今一度見直し、
お客様が来たくなるお店づくりをしていきましょう。



〔主催〕 市川市 商工振興課 〔共催〕 市川市商店会連合会

募集対象

Ichikawa 商人塾 受講生 (先着25名)

参加費

500円 (交流会参加者は別途 3,500円程度)

予定日時	カリキュラム
第1部 14:00~15:00	商人塾の集い ~ 卒塾後の取り組みと商人塾ネットワークづくり ~ ◎Ichikawa 商人塾 2017 の事例紹介 ◎卒塾後の各店舗における取り組みに関する情報交換
第2部 15:00~17:00	「お客様を楽しませるお店になろう！」 商品が売れるようになったお店の改善事例&実践ひとつPOPづくり エルペプランナーズ 代表 矢吹 ちおり氏 ◎売れるようになったお店の改善事例の紹介 ◎今、オススメの具体的な販促手法 ~かんたんラッピングでプチギフト、筆ペンPOP~ ◎お客様の背中を押す「ひとつPOP」を作ってみよう
交流会 17:30~19:30	卒塾生の皆さんで交流を深め、Ichikawa 商人塾の輪を広げましょう！(市川駅周辺)

会場

市川駅行政サービスセンター内 I-link ルーム1・2
(JR市川駅南口直結、徒歩3分程度)

※ お車で来場の際は、近隣の民間駐車場をご利用ください。

申込方法

下記の申込書に記入しFAX・郵送で申し込み。

締切：平成30年 3月12日(月)

(問い合わせ) 市川市 商工振興課 TEL 047-711-1140(直通)

Ichikawa 商人塾 番外編 申込書 (FAX 047-711-1144)

受講生 氏名	電話番号
店舗名称	メール アドレス
受講年度	交流会 参加する ・ 参加しない
矢吹先生に事前に 質問したいこと	